

Koulutuspaketti: Lean Six Sigma myynnissä – vihreä vyö

Lean Six Sigma (L6S) on tuotantoympäristöstä tuttu laadun ja prosessien parantamismenetelmä, jota käytetään laajasti suuryrityksissä ympäri maailman, mutta jota ei juuri tiedosteta pienyrityksissä. PKtehokasyritys tuo L6S menetelmät myyntiympäristöön ja tavallisten suomalaisten pienyritysten saataville ja hyödyksi – ensimmäisenä maailmassa.

Kohderyhmä: Keskitymme pienyrityksiin

- 1) Pienyrittäjät: opi tehostamaan myyntiäsi
- 2) Myynnin ammattilaiset: opi tehostamaan myyntiäsi
- 3) Liiketalouden konsultit: laajenna omaa osaamistasi ja tarjontaa

Paikka: Keskitymme sisältöön, ei kulisseihiin. Paikka sovitaan osallistujien kesken.

Osallistujamäärä: Keskitymme sinuun, eli olet ainoa oppilas luennoilla. Luennot ja materiaalit ovat suomenkielisiä.

Kurssimuoto: Keskitymme tekemiseen ja yrityksen saamiin tuloksiin/hyötyihin

- 1) 7 x 2 tunnin luentoja n. puolen vuoden aikana (iltaisin tai viikonloppuisin)
- 2) 12 x 30min projektiohjausta n. puolen vuoden aikana (etänä)

Sisältö: Keskitytään myynnille oleelliseen ja räätälöidään osallistujan tarpeiden mukaan.

- Perinteisten Lean Six Sigma menetelmien perusteet
 - Vastaa Green Belt tasoa, mutta esim. ”turhat” tuotantoon liittyvät teoriat karsittu pois
- Myynnin Lean Six Sigma menetelmien perusteet (ainoana Suomessa)
 - Myynnin Lean Six Sigma menetelmien perusteet
 - Kirjallisuuskatsaus (~10 kirjaa, oma opas, väitöskirja,..)
 - Sisältö räätälöidään projekteihin sopivaksi
- Projektin läpivieminen
 - Ratkaisemme yhdessä sinun suurimman ongelmiasi

Kouluttaja: Antti Leijala

- 18v kansainvälinen johtajakokemus (myynti, hinnoittelu, tuotehallinta, muutokset, strategia, hallinto, laatu,..)
- 8 v kokemus pienyrittäjänä (nanoteknologian maahantuonti, perinnekäsityöt, konsultointi)
- L6S musta vyö: Erikoistunut L6S:n soveltamiseen myynnissä, hinnoittelussa ja ennustuksessa
- Väitöskirja L6S soveltamisesta Suomalaisiin mikroyrityksiin (valmistuu 2016 kesällä)

Hinta: 3900€ (+ALV), tarvittaessa maksu useammassa erässä. Voin myös neuvotella hyötyihin perustuvasta provisiosta, mutta sinä kyllä todennäköisesti häviät siinä.

Ota yhteyttä: PKtehokasyritys@gmail.com, www.PKtehokasyritys.fi, 0400 - 398 985 / Antti



Tunteella pärjää pitkälle, mutta kilpailukyky syntyy toimintamallien tehostamisesta